



Ekonomikas ministrija



INŽENIERU
KOMPETENCES
CENTRS

APMĀCĪBU SEMINĀRS/ TRAINING SEMINAR

INŽENIERKONSULTANTU PAKALPOJUMU IEPIRKUMU ORGANIZĒŠANA UN FIDIC LĪGUMI

THE BEST PRACTICE FOR PROCUREMENT OF CONSULTING ENGINEERS SERVICES AND FIDIC CONTRACT FORMS

2022.gada 25.oktobrī/ October 25th, 2022

Semināra vadītāji/ Speakers:

Jaap de Koning, Rob Rijnen

(Nīderlande/ Netherlands)

Jaap de Koning - Pēc izglītības būdams ekonomists un būvzinātnieks, Jaap de Koninga k-gam ir 25 gadu pieredze konkursu, līgumu slēgšanas un projektu vadības jomā ar infrastruktūras attīstību un būvniecības nozari saistītajos projektos. Viņš ir līgumu slēgšanas un iepirkumu grupas vadītājs. Viņš regulāri piedalās starptautiskajās konferencēs – gan kā vadītājs, gan kā lektors, un ir vairāku starptautisku ekspertu grupu loceklis. Viņš ir Iekšlietu ministrijas EFCA (Briselē) priekšsēdētājs. Viņš ir Nīderlandes Nacionālās iepirkumu ekspertu komitejas reģistrēts biedrs un katru mēnesi publicē rakstus Cobouw izdevumā. J. de Koninga k-gam ir arī Izdevīgākā iepirkuma eksperta (A+) sertifikāts.

J. de Koninga k-gs konsultē arī par iespējām ieviest jaunus un inovatīvus risinājumus, lai veiksmīgāk organizētu iepirkumus

un ar tiem saistītos procesus, piem., piedāvājot izvērtēšanai jaunus partnerības/ sadarbības modeļus un/vai īpašus/ specializētus līgumu modeļus. Viņa pievienotā vērtība ir spēja pielietot savas teorētiskās zināšanas un praktisko pieredzi reālos projektos. Viņš spēj izskaidrot piemērojamus principus un juridiskos terminus klientiem un kolēģiem saprotamā valodā

Rob Rijnen - R.A.J. Rijnen (Rob) ir pabeidzis Eindhovenas Tehnoloģiju universitāti un ir ieguvis MSc grādu būvniecības vadībā un inženierzinātnēs (BV&P). Uzņēmumā R. Rijnen veic grupas vadītāja pienākumus un atbild par nacionālo un starptautisko līgumu pārvaldību, projektu vadību, līgumu sagatavošanu un pārvaldību projektēšanas un būvniecības projektos, kā arī tiek piesaistīts divpakāpju UAV-gc (vienotie administratīvie nosacījumi integrētajiem līgumiem) un FIDIC līguma nosacījumu projektos visdažādākajās inženiertehniskajās jomās. Viņš specializējas un klientus konsultē šādos jautājumos: iepirkumu stratēģijas, pasūtītāja, sistēmu un līgumu prasības, līgumu pārvaldības stratēģijas, kā arī veic dažādus ar līgumu pārvaldību saistītus pienākumus (t. sk. līguma vadītāja pienākumus). Pateicoties savām zināšanām un pieredzei ar dažādiem klientiem Nīderlandē un ārvalstīs, viņš izprot klientu vajadzības un spēj definēt klientu prasības, lai tādējādi nodrošinātu reālistiski, tehniski un finansiāli īstenojamus līgumus. Viņš labi pārzina visu projektā iesaistīto pušu vajadzības un darba specifiku (Pasūtītājs, Inženieris/ Konsultants un Apakšuzņēmējs), tas ļauj viņam sagatavot kvalitatīvus līgumus, kā arī veikt līguma nosacījumu izpildes uzraudzību

AGENDA / PROGRAMMA

09:30 – 10:00	Registration for the seminar	Reģistrācija semināram
10:00 – 11:10	<ul style="list-style-type: none"> Introduction Best practice of applying MEAT criteria for selection offers of consulting engineers (what happens if the cheapest price is the only criteria, what is the best practice, why it's beneficial to the Client) QA session 	<ul style="list-style-type: none"> Ievads Saimnieciski izdevīgākā iepirkuma izvērtēšanas kritēriji inženierkonsultantu pakalpojumu iepirkšanai (kas notiek, ja vienīgais kritērijs ir lētākā cena, kāda ir labā prakse un kāpēc tas ir izdevīgi pasūtītājam) Jautājumi un atbildes
11:10 – 11:40	Coffee break	Kafijas pauze
11:40 – 12:50	<ul style="list-style-type: none"> Practical examples of applying MEAT criteria for selection of consulting engineers; experience of large Dutch public client (old practice, reasons for 	<ul style="list-style-type: none"> Saimnieciski izdevīgākā iepirkuma izvērtēšanas organizēšanas piemēri, ārvalstu pasūtītāja pieredze (vecā prakse, iemesli prakses maiņai un

	changing practice into MEAT criteria, results) • QA session	rezultāti) • Jautājumi un atbildes
12:50 – 13:50	Lunch break	Pusdienu pauze
13:50 – 15:00	• Introduction of FIDIC contract forms (why FIDIC books are popular, What is the difference between several books (White book, Red, Yellow, Green book, Golden principles) • QA session	• FIDIC tipveida līgumu formas (kādēļ tās ir populāras, kādas ir atšķirības starp Balto, Sarkano, Dzelteno un Zaļo grāmatu) • Jautājumi un atbildes
15:00 – 15:20	Coffee break	Kafijas pauze
15:20 – 16:30	• Practical application of FIDIC White book and other books (how to use FIDIC contract forms, how to prepare contracts, what the Client should do, what to expect from the tenderer) • QA session	• FIDIC Zelta principi, korekta to pielietošana, izmantošana līgumu sagatavošanā, kā rīkoties pasūtītājam un ko sagaidīt no pretendenta • Jautājumi un atbildes

Semināru moderē / Moderated by **Oskars Zivtiņš** (Latvija/ Latvia)

Semināra norisi, iepirkuma līguma EM 2022/59 ietvaros, nodrošina **SIA "CMB Inženieru kompetences centrs"**